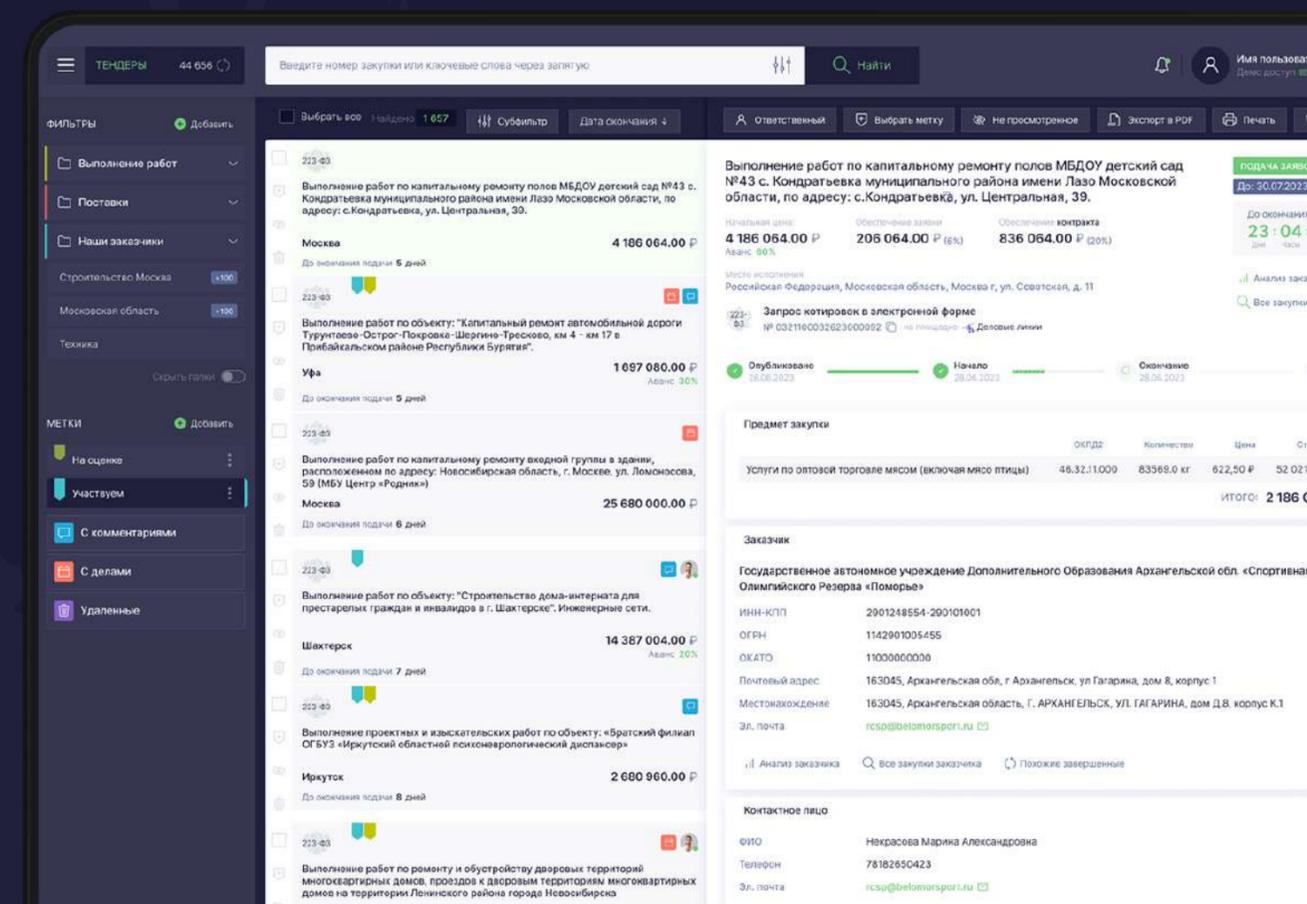


Стабильный поток выгодных контрактов без лишних хлопот

Полный доступ к крупнейшей поисковой системе

+ тендерный отдел и колл-центр

по цене в 3 раза дешевле 1 штатного сотрудника

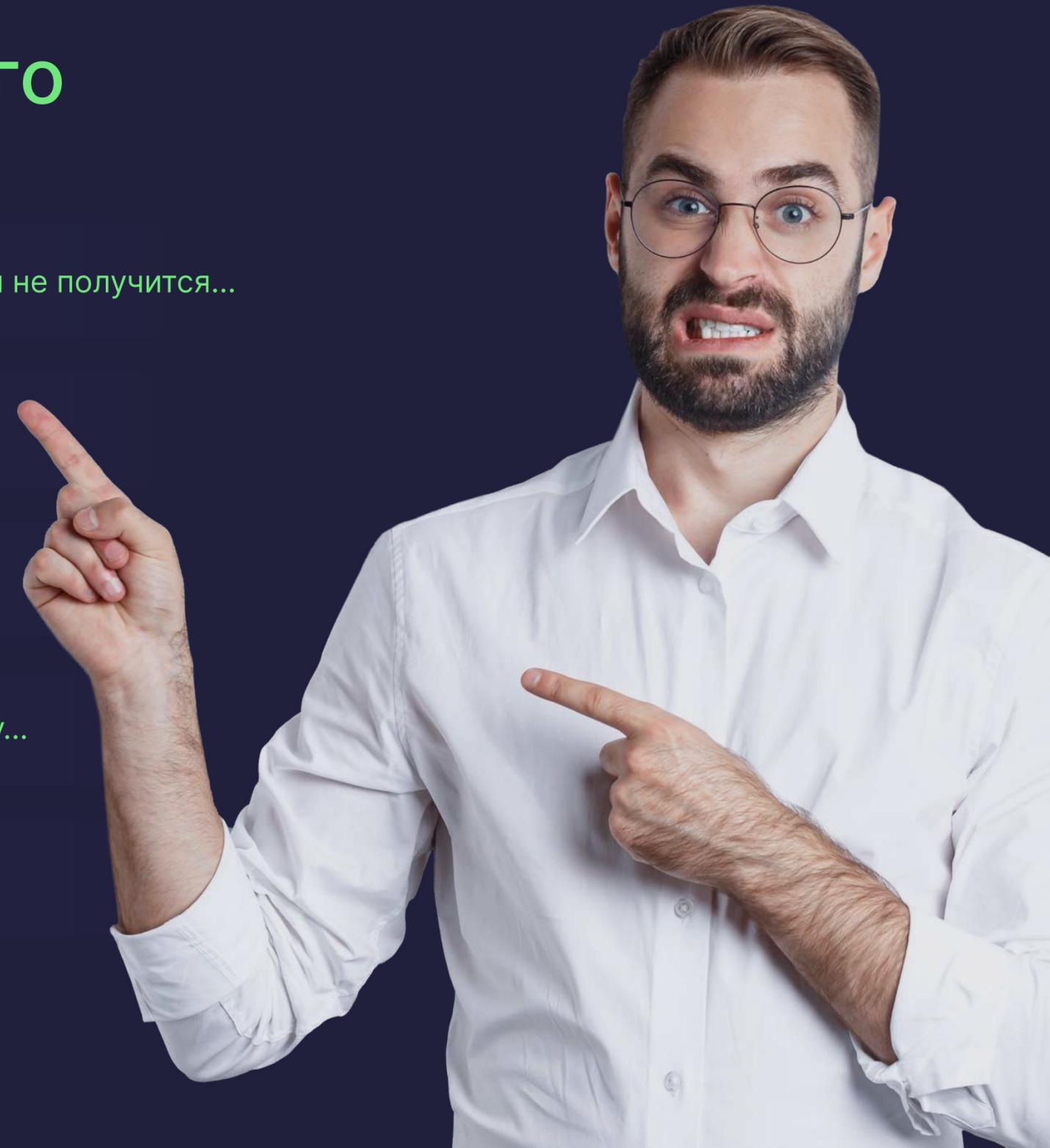


После ухода крупнейших рекламных площадок привлечь клиентов стало еще сложнее и дороже

однако, многие компании до сих пор сидят «на игле» дорогого и неэффективного маркетинга и упускают огромную долю прибыли, **забывая про участия в тендерах и холодных обзвон!**

Мифы, которые мешают побеждать в тендерах чаще всего

- Тендеры это очень сложно: площадки, законы, подписи, заявки. У меня не получится...
- Для участия и исполнения тендеров нужны миллионы...
- В тендерах коррупция и большая конкуренция, я точно не пролезу...
- Меня надурят, очень нечистый рынок и я останусь должен государству...
- В тендерах очень маленькая маржа, там нельзя заработать...



Когда участвовать в тендерах выгодно

- ✓ Нужно расширять и масштабировать бизнес, приносящий деньги
- ✓ Срочно нужны заказы, чтобы избежать простоя
- ✓ Не хватает заказов и нужно найти новые каналы продаж
- ✓ Резко снизилось количество заказов из текущих источников
- ✓ Текущие рекламные каналы слишком дорогие и ненадежные
- ✓ Текущие источники имеют низкую конверсию в продажу
- ✓ Нужно найти крупных постоянных заказчиков

Мифы, мешающие получить ПОТОК ДЕШЕВЫХ ГОРЯЧИХ ЛИДОВ

с помощью телемаркетинга:

— Холодный обзвон не работает, менеджеры не хотят так звонить, **я не получу заказы...**

— Для создания колл-центра нужны сотни тысяч, **это очень дорого...**

— Нужно искать базы для обзвона, готовить скрипты звонков и презентации, настраивать сrm и телефонию, **это слишком сложно...**

— Придется нанимать операторов, обучать, организовать рабочие места и мониторить качество звонков, **у меня нет на это времени...**

— У меня часто меняется загрузка, **я не смогу гибко менять объем лидов...**





Когда нужно сотрудничество с Колл-центром

- ✓ Нужно расширять и масштабировать бизнес, приносящий деньги
- ✓ Срочно нужны заказы, чтобы избежать простоя
- ✓ Не хватает заказов и нужно найти новые каналы продаж
- ✓ Резко снизилось количество заказов из текущих источников
- ✓ Текущие рекламные каналы слишком дорогие и ненадежные
- ✓ Текущие источники имеют низкую конверсию в продажу
- ✓ Нужно обзванивать больше лидов чем получается на текущий момент

Это предложение для вас!

Мы поможем привлечь новых клиентов с помощью холодных звонков и участия в тендерах
Вы получите стабильный поток:

- теплых лидов в 1й день после запуска обзвона
 - готовых контрактов на итог 1й месяца работы по тендерам
- без каких-либо хлопот и расходов на рекламу**

Полный доступ к крупнейшей поисковой системе заказов



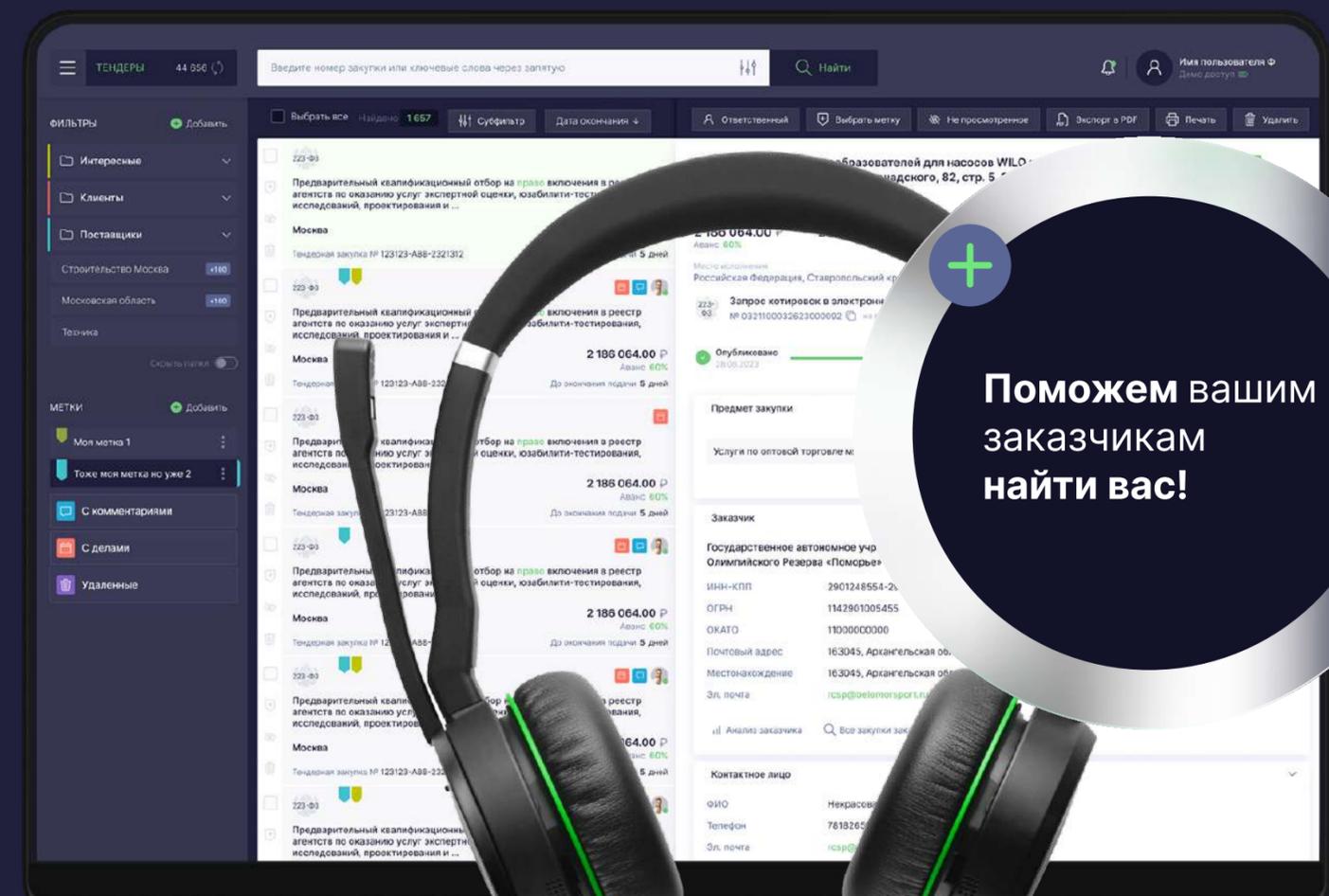
Готовый Колл-центр для обзвона "под ключ"



Готовый Колл-центр для обзвона "под ключ"



Быстрый и стабильный результат с тройной экономией



Поможем вашим
заказчикам
найти вас!

Мы предлагаем готовое решение:

БАЗА ЗАКАЗОВ
ПОИСКОВАЯ СИСТЕМА

Вы получите сразу 4 новых канала продаж, обезопасите свой бизнес от возможных простоев и “слезете с иглы” дорогого рекламного трафика



Берем на себя весь процесс участия в тендерах от подготовки до подписания контракта и получения денег

Полностью подготовим ваше юр лицо к участию в тендерах, соберем все необходимые документы, будем участвовать во всех подходящих тендерах и передавать вам на исполнение готовые контракты! Не ошибаемся в документах и не пропускаем аукционы.



Запускаем колл-центр для холодных звонков менее чем за неделю и передаем теплые лиды в режиме реального времени

Подберём актуальную базу контактов, подготовим индивидуальный скрипт и презентацию, обзвоним базу и предоставим тёплых клиентов, передаем лиды в режиме реального времени! Масштабируем объем звонков под ваши текущие потребности.



Вам не нужны большие вложения - все необходимые услуги уже включены в тариф

Вам не нужно тратить деньги на: зарплаты, налоги, телефонию, оборудование, ПО, создание инфраструктуры, аренду и обслуживание офиса и множество других операционных расходов. Вы экономите до 5 раз и платите только за результат!



Отсутствие хлопот, связанных с организацией тендерного отдела и колл-центра для массового обзвона

Забудьте о раздувании штата и операционной рутине - получайте только результат! Мы уже все подготовили: настроили сrm, телефонию и отчетность, обучили первоклассных специалистов на множестве проектов и выстроили надежную систему контроля качества.

Забудьте про хлопоты, связанные с ПОИСКОМ КЛИЕНТОВ

Получите максимальную выгоду, опираясь на многолетний опыт, сэкономьте организационные, финансовые и человеческие ресурсы и, самое главное, получите ожидаемый результат, подтвержденный сотнями успешных кейсов.

✓ Госзакупки и коммерческие тендеры - самый стабильный и безопасный канал продаж

✓ Холодный и теплый обзвон - самый быстрый и гибкий способ получения первых заказов

✓ Не нужны расходы на рекламу, маркетинг и отдел продаж

✓ Не нужно раздувать штат и увеличивать расходную часть

! Идеально в кризис, т.к. эти каналы продаж НЕ ЗАВИСЯТ ни от каких обстоятельств!

Занимайтесь любимым делом и зарабатывайте деньги

Оставьте все рутинные и сложные задачи нам

Мы берем на себя все процессы

сами участвуем в максимально интересных тендерах и
обзваниваем подходящие базы с потенциальными заказчиками

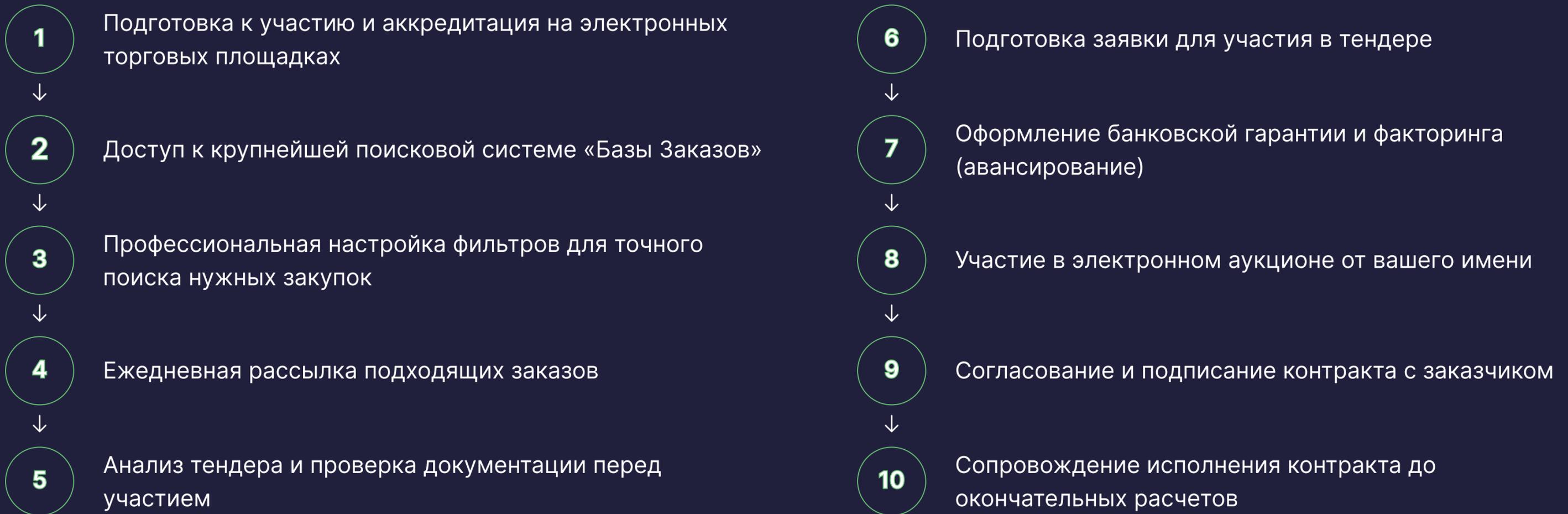
Мы 100% заряжены на ваш результат

за счет нашего вознаграждения с каждой успешной сделки
мы заинтересованы в каждой сделке так же, как и вы!



Полный цикл сопровождения тендеров «ПОД КЛЮЧ»

Включает 10 шагов:



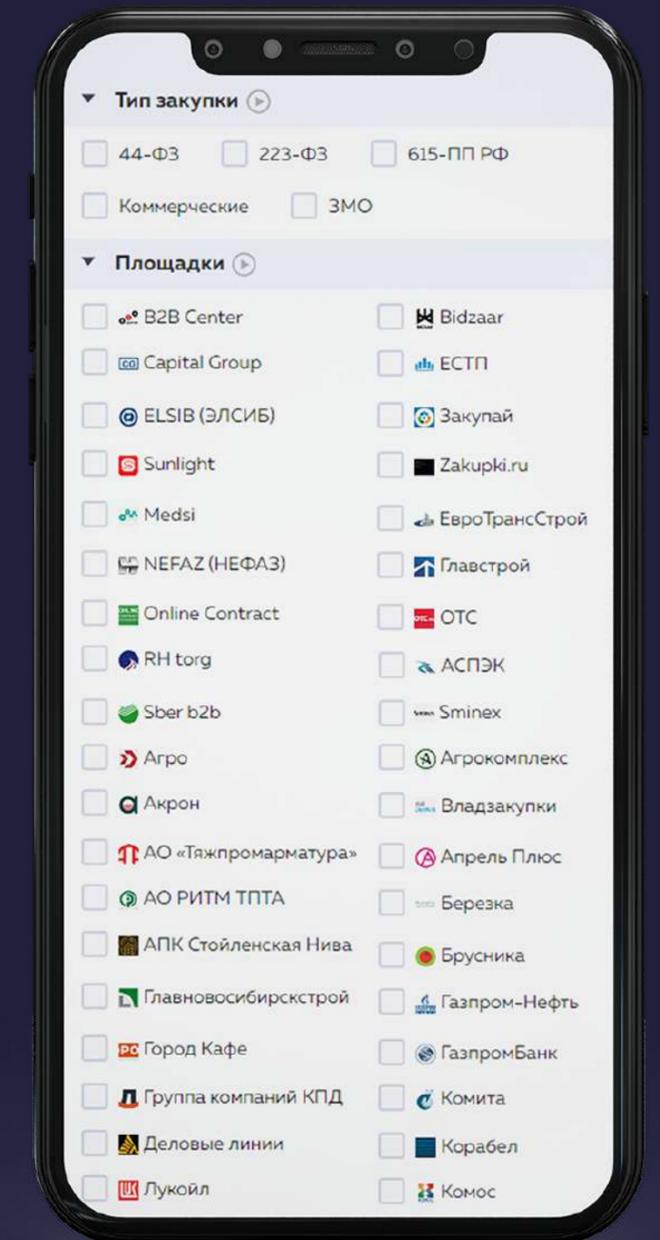
Находим тендеры со всех торговых площадок

БАЗА ЗАКАЗОВ
ПОИСКОВАЯ СИСТЕМА

В Базе Заказов вы автоматически будете получать тендеры не только с государственных, но и с сотен коммерческих и частных площадок, ЗМО и электронных витрин всей страны

Дополнительные преимущества коммерческих площадок:

- ✓ Почти всегда закупки проводятся честно - коммерческой организации интересен результат, у бюджетных же может быть особая заинтересованность в привлечении конкретного поставщика
- ✓ Совершают срочные закупки, что позволяет продать свой товар/услугу с большей наценкой
- ✓ Невысокая конкуренция в такого рода закупках, по сравнению с государственными
- ✓ Встречаются простые лоты, для участия в которых достаточно коммерческого предложения
- ✓ Победа в коммерческой закупке может стать началом долгосрочного сотрудничества
- ✓ Коммерческие заказчики более гибкие и понимающие - очень часто есть возможность договориться с заказчиком в случае форс-мажоров и избежать проблем
- ✓ Иногда определяющим фактором при выборе победителя является не цена, а качество товара и надежность поставщика, что позволяет зарабатывать гораздо больше



Анализируем шансы на победу до участия

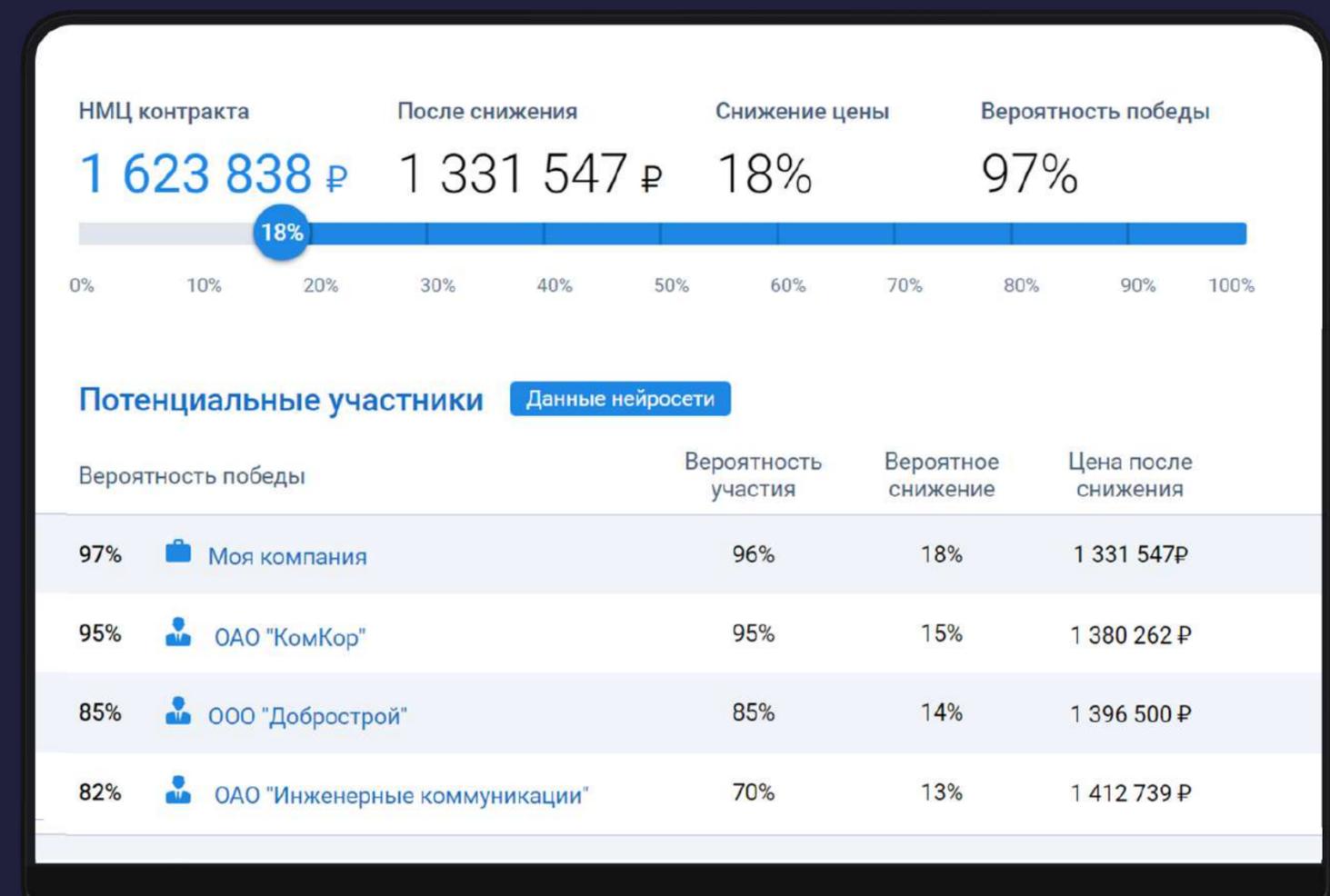
Каждый тендер, который вы выбрали проходит проверку и согласование - вы заранее оцените примерную вероятность победы и потенциальные риски

Аналитика тендера и проверка заказчика позволяет:

- + Увидеть среднее снижение цены и оценить шансы победы
- + Предугадать действия конкурентов по истории участия
- + Оценить количество конфликтных тендеров у заказчика
- + Избежать лишних рисков и сэкономить на обеспечении участия
- + Увидеть новые перспективные направления для расширения



Искусственный интеллект новейшей нейросети, предсказывает возможную конкуренцию в конкретном тендере еще до вашего участия!



Полный цикл холодных звонков колл-центром «ПОД КЛЮЧ»

Включает 10 шагов:



Широкий выбор баз для прозвона

БАЗА ЗАКАЗОВ
ПОИСКОВАЯ СИСТЕМА

В первую очередь мы обзваниваем наш основной источник теплых контактов - победителей тендеров, которые только что заключили крупные гос контракты и будут нуждаться в субподрядчиках и поставщиках

Дополнительно к Победителям тендеров мы можем использовать любые другие имеющиеся базы - как наши, так и ваши, а при необходимости поможем найти и собрать новую, подходящую именно вам базу контактов для прозвона:

 Яндекс Карты	 База "2Гис"	 Яндекс Справочник	 Налоговая инспекция	 СРО	 Базы "Циан"
 Яндекс Недвижимость	 Вконтакте	 ЕИС	 Вайлбериз	 Озон	 Сбер Маркет
 Яндекс Маркет	 ExportBaze	 supl.biz	 BigSpravka	 Сбис	 ati.su

Понятные визуальные отчеты

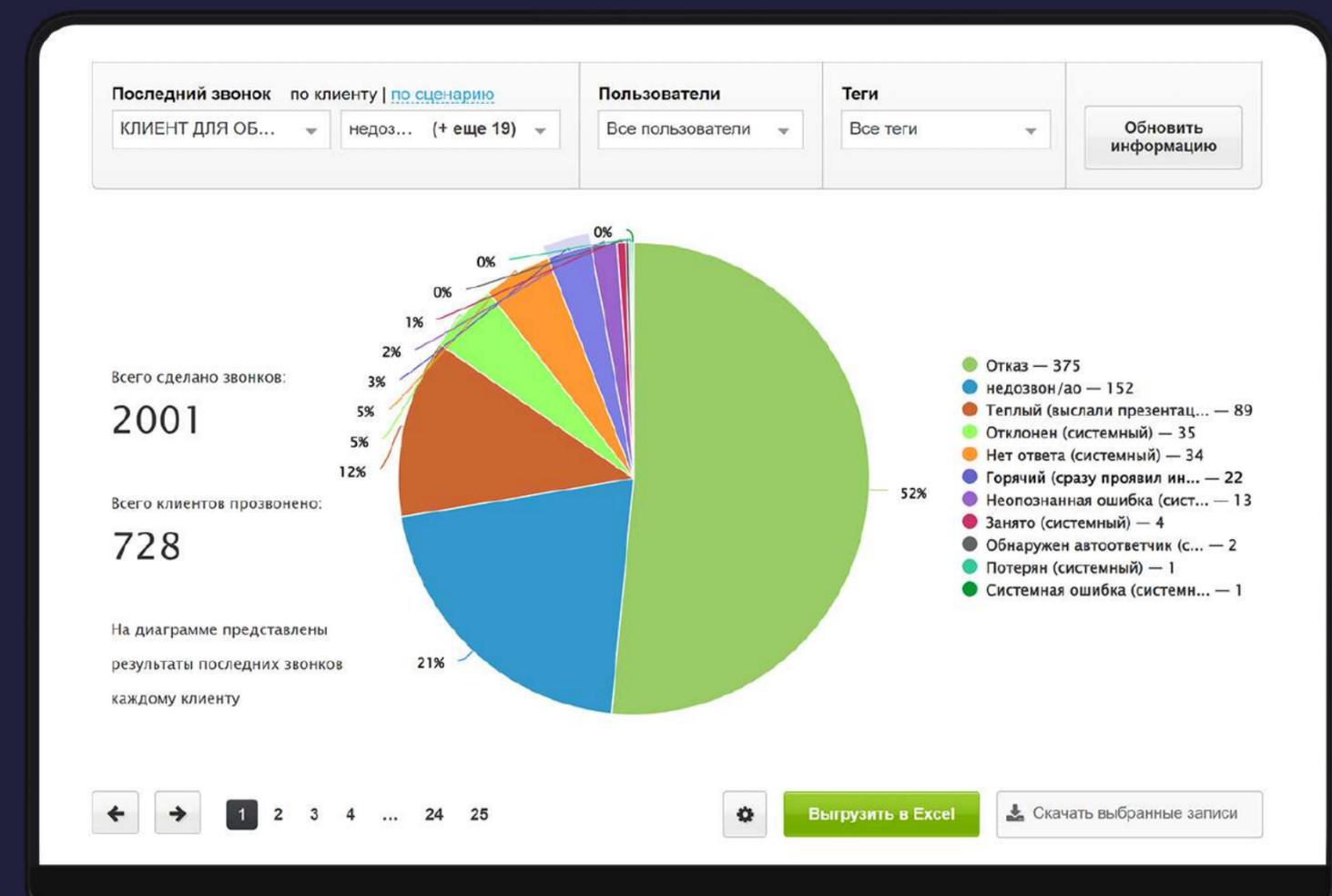
Наблюдайте в режиме онлайн за актуальной статистикой проекта с помощью интерактивных и понятных отчетов

Доступ в наш колл-центр покажет количество:

- ✓ Совершенных звонков
- ✓ Успешных переговоров
- ✓ Теплых лидов, которым мы отправили презентацию
- ✓ Горячих лидов, которые сразу проявили интерес
- ✓ Недозвонов и прочих промежуточных статусов



Статистика гибко настраивается по выбранной базе, оператору или временному интервалу с возможностью выгрузки всех контактов в Excel



Записи всех разговоров

Слушайте любые записи разговора с помощью встроенного удобного плеера

- + Контролируйте следование скрипту
- + Анализируйте эффективность
- + Вносите предложения по доработке



Модуль речевой аналитики поможет транскрибировать звонки в текст и быстро находить нужные звонки по ключевым словам!

Дата и время	Клиент	Результат	Комментарий	Длит.	Менеджер
02.08.2023 14:15	ООО "Эталон"	Горячий (сразу прояви...)	выслать КП Emercom_kch...	00:01	Кониная Анастасия
02.08.2023 14:19	ИП Панфилова Вера ...	Горячий (сразу прояви...)	КП gledis.torg@yandex.ru	01:33	Кониная Анастасия
02.08.2023 14:30	ООО "ОКРУГ"	Горячий (сразу прояви...)	КП okrug@okrug.ru	01:04	Кониная Анастасия
03.08.2023 10:12	ИП Щибрик Кирилл ...	Горячий (сразу прояви...)	Кирилл +7 (916) 701-46-92...	00:43	Кониная Анастасия
09.08.2023 12:41	ООО "ТОР-МЕДИА"	Горячий (сразу прояви...)	перезвоните на следующ...	00:28	Муромская Елена
09.08.2023 15:48	ООО "Сейсмотек"	Горячий (сразу прояви...)	перезвоните через 2 неде...	00:29	Муромская Елена
10.08.2023 11:34	ООО "ГЛОБУС"	Горячий (сразу прояви...)	клиент запросил контакты...	03:07	Шиковец Анна
10.08.2023 11:46	ООО "+ГРАНД"	Горячий (сразу прояви...)	выслать коммерческое на...	01:55	Шиковец Анна
10.08.2023 12:21	ООО "ЗАВОД ПОДАРО...	Горячий (сразу прояви...)	в первую очередь наклейк...	01:10	Шиковец Анна
10.08.2023 13:14	ООО "ХЛЕБ САБУРО...	Горячий (сразу прояви...)		00:00	Шиковец Анна
01.09.2023 12:02	ООО "ЛЕКС ФАРМ"	Горячий (сразу прояви...)		01:24	Ягодкина Мария
01.09.2023 12:09	ООО "+ГРАНД"	Горячий (сразу прояви...)	клиенты интересуют расп...	01:56	Шиковец Анна
07.09.2023 12:35	ООО "ТД "Дилявер"	Горячий (сразу прояви...)	a.yaroslavsev@dilyaver.ru, ...	01:25	Кониная Анастасия

00:00 00:28
09 АВГУСТА 2023, 12:41
Муромская Елена
Клиент: ООО "ТОР-МЕДИА"

100% эксклюзивные бонусы,
которые вы получите



Полный доступ к крупнейшей поисковой системе

мы будем взаимодействовать в одном личном кабинете и фиксировать всю совместную работу в режиме онлайн - забудьте про тонны переписки и неудобство



Долгосрочные контракты от эксклюзивных партнеров

данные об отборах у крупнейших холдингов, которые прямо сейчас ищут себе надежных поставщиков и подрядчиков на длительный период работы



Контакты победителей тендеров

данные о тех, кто только что заключил многомиллионные контракты и может нуждаться в субподрядчиках и поставщиках прямо сейчас



Небольшие частные заказы от физ лиц и организаций

тысячи заявок собранных с огромного количества бирж, досок объявлений и других сайтов дадут дополнительные заявки без затрат на рекламу и маркетинг



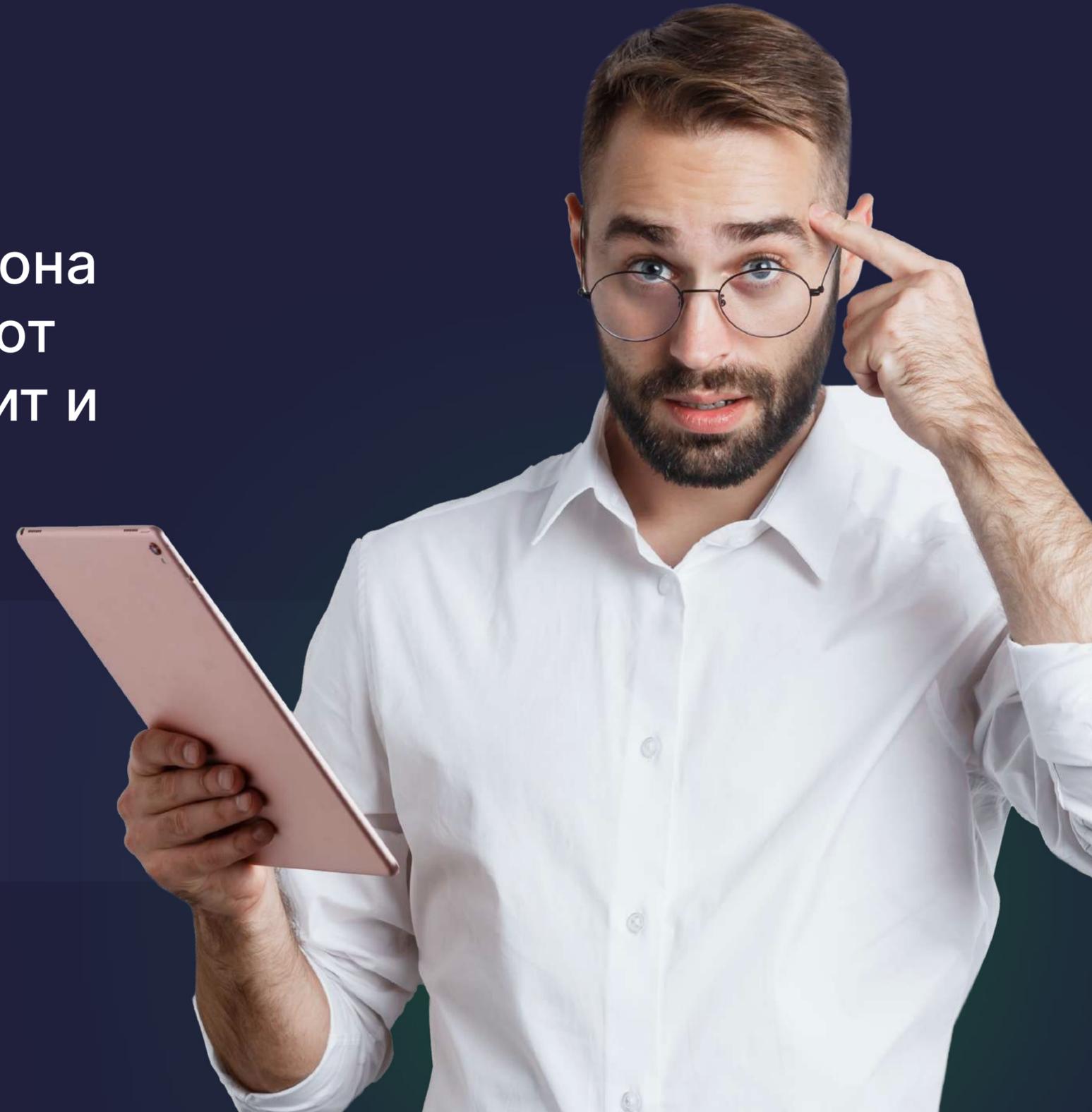
Горящие запросы с прямыми контактами для связи

заявки от наших клиентов и посетителей сайта, которые можно взять по итогу обычных переговоров - достаточно позвонить и договориться обо всем напрямую

Будем объективны

Специфика тендеров и холодного обзвона имеет свои сложности, которые мешают неопытным компаниям получить профит и поставить это на поток

Каждый тендер выиграть невозможно, и если вам «дают гарантии», знайте - **это обман!**



Обещания про «Богатое богатство», «миллион рублей через 2 дня», «Секретные фишки и приемы», которые помогут больше ничего не делать, зарабатывать миллионы и всю жизнь «попивать коктейль на пляже» – это к другим товарищам.

Мы будем шаг за шагом увеличивать поток целевых заказов

мы уже прошли это путь сотни раз и умеем
работать со всеми сложностями и
подводными камнями



Наша статистика за 6 лет работы

Убедитесь сами - цифры говорят за себя лучше любых слов



«Центр Поддержки Предпринимательства» является аккредитованной IT компанией.

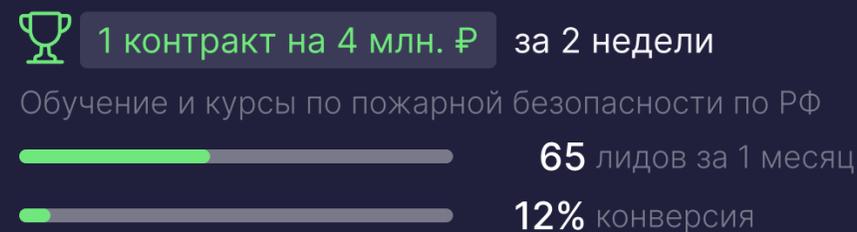
Входит в состав группы компаний Ametist Capital. С 2017 года занимается разработкой баз данных и сопровождением тендерных закупок. Поисковая система «База Заказов» входит в реестр отечественного ПО.

Интересные кейсы работы колл-центра:

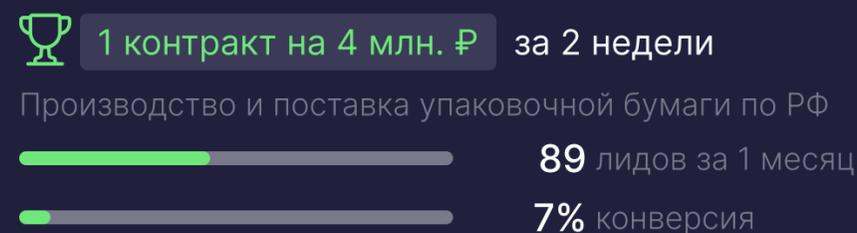
ООО «Аванти-принт»



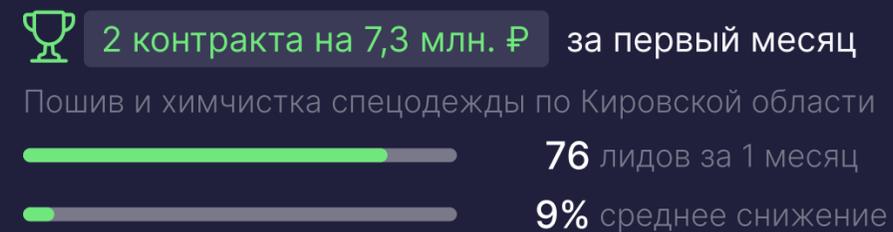
ЧОУ «Центр Безопасности»



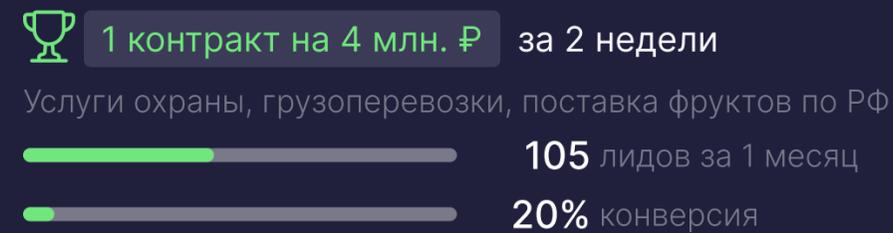
ООО «Рулон»



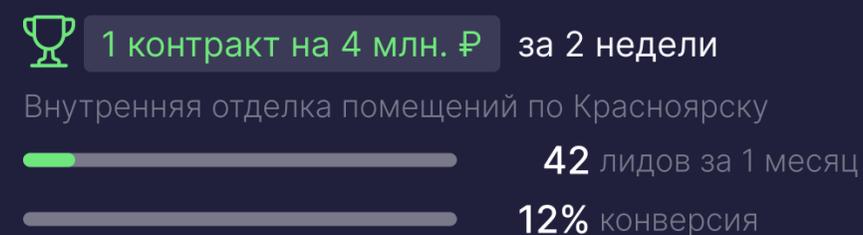
ООО «Чистота+»



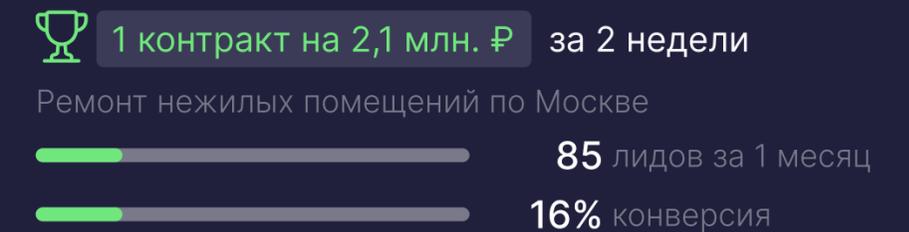
ООО «Авангард»



ООО «Велес»



ООО «Эффет-строй»

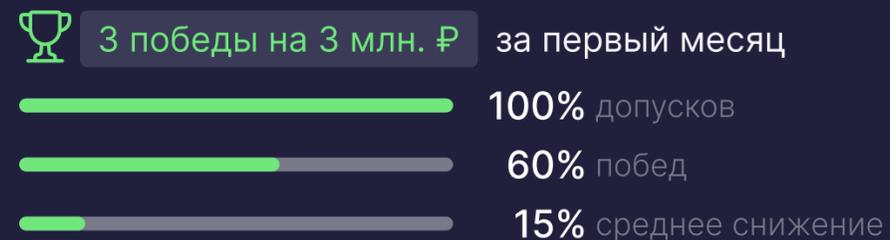


ООО «РСК»



Интересные кейсы участия в тендерах:

ООО «Мартуни»



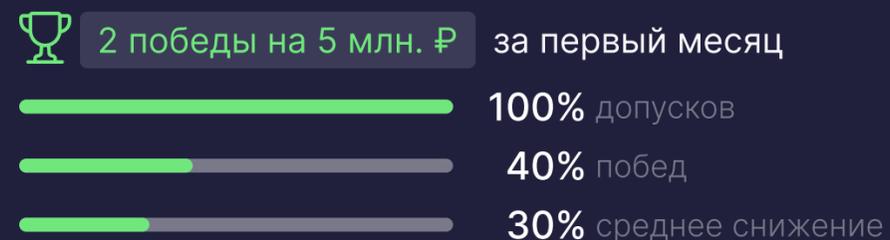
ООО «Аврора»



ООО «Карс-строй»



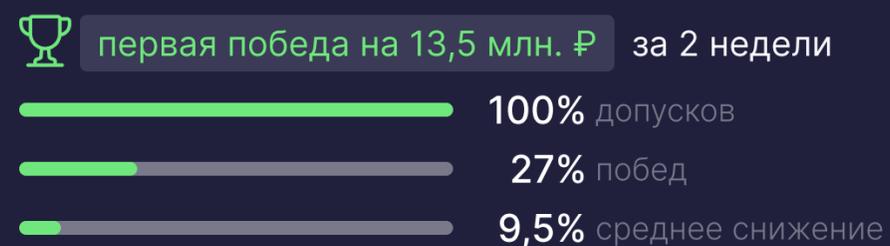
ООО «Мартис»



ООО «РСК»



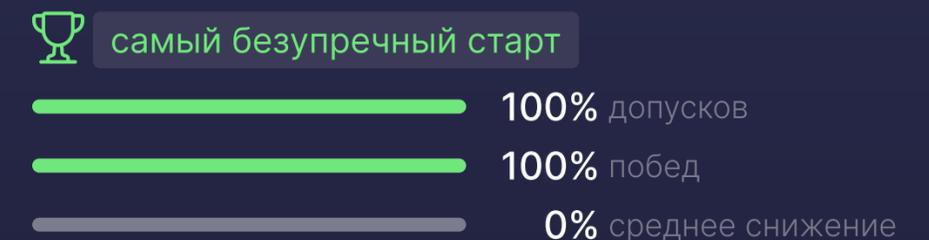
ООО «Русинстрой+»



ООО «Айкон»



ООО «Стройиндустрия»



Тарифы

3 МЕСЯЦА

99 990 ₹ | 19 996 ₹/мес

1-3% с заключенного контракта

- ✓ Доступ к Базе Заказов в подарок
- ✓ Ручная настройка и корректировка фильтров
- ✓ Подготовка к участию в тендерах
- ✓ Подготовка заявок и сопровождение тендеров
- ✓ Подача заявок на торговые площадки
- ✓ Подготовка базы, скрипта и презентации
- ✓ 1000 диалогов и передача теплых лидов
- ✓ Предоставление отчетности по проекту

ПОДРОБНЕЕ

6 МЕСЯЦЕВ

149 990 ₹ | 16 665 ₹/мес

0.5-2% с заключенного контракта

- ✓ Доступ к Базе Заказов в подарок
- ✓ Ручная настройка и корректировка фильтров
- ✓ Подготовка к участию в тендерах
- ✓ Подготовка заявок и сопровождение тендеров
- ✓ Подача заявок на торговые площадки
- ✓ Подготовка базы, скрипта и презентации
- ✓ 2000 диалогов и передача теплых лидов
- ✓ Предоставление отчетности по проекту
- + Возможность беспроцентной рассрочки

ПОДРОБНЕЕ

популярный тариф

12 МЕСЯЦЕВ

249 990 ₹ | 12 499 ₹/мес

0.25-1% с заключенного контракта

- ✓ Доступ к Базе Заказов в подарок
- ✓ Ручная настройка и корректировка фильтров
- ✓ Подготовка к участию в тендерах
- ✓ Подготовка заявок и сопровождение тендеров
- ✓ Подача заявок на торговые площадки
- ✓ Подготовка базы, скрипта и презентации
- ✓ 4000 диалогов и передача теплых лидов
- ✓ Предоставление отчетности по проекту
- + Возможность заморозки тарифа
- + Возможность беспроцентной рассрочки*
- + Ручной подбор целевых тендеров

ПОДРОБНЕЕ

максимальная экономия

Давайте посчитаем!

Почему 55% компаний выбирают сопровождение под ключ в «Базе Заказов»

Финансовая экономия	Тендерный специалист в штате	Фрилансер удаленно	Тендерный отдел «под ключ»
Поиск и найм тендерных специалистов и операторов на обзвон РАЗОВО (если повезет найти с первого раза) (публикация вакансий, собеседования, стажировка, отсеив тех, кто только прошел курсы и не имеет практического опыта - по статистике нашей воронки найма тендерных специалистов, необходимо провести собеседование с 20 и более кандидатами, дать тестовые задания и проверить работу на практике, чтобы по итогу оформить 1 подходящего специалиста в штат)	20 000 ₺	20 000 ₺	0 ₺
Покупка поисковых систем и баз данных ЛПР РАЗОВО (даже штатный специалист не сможет искать тендеры вручную на более чем 1000 площадках, а колл-центру потребуются качественные базы контактов ЛПР для массового обзвона)	35 000 ₺	35 000 ₺	включено в тариф
Подготовка проекта и организация рабочих мест ЗА 3 МЕСЯЦА (анализ и составление скриптов, дизайн презентации, аккредитация на площадках, выпуск ЭЦП и настройка рабочих мест, аренда офиса, покупка мебели, компьютера, МФУ + периферия, CRM система и облачная телефония для колл-центра)	100 000 ₺	45 000 ₺	0 ₺
Офисные нужды ЗА 3 МЕСЯЦА (бумага, канцелярские товары, аренда места в офисе, вода, коммунальные услуги, уборка и прочие расходы)	10 000 ₺	0 ₺	0 ₺
Зарботная плата ЗА 3 МЕСЯЦА (считаем по самой минимальной ставке зарплату всего 1 оператора и 1 тендерного специалиста по 50000, при этом в крупных городах ФОТ опытного таких специалистов может начинаться от 100 000 руб.)	300 000 ₺	300 000 ₺	59 900 ₺
Взносы в ФСС с заработной платы в размере 30% ЗА 3 МЕСЯЦА (22 % - на обязательное пенсионное страхование в пределах установленной величины базы для исчисления страховых взносов, 2,9 % - на обязательное социальное страхование на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством в пределах взносооблагаемой базы и 5,1 % на обязательное медицинское страхование)	90 000 ₺	0 ₺	0 ₺
Отпускные ЗА 3 МЕСЯЦА (считаем как 1/4 от ФОТ за 3 месяца)	75 000 ₺	0 ₺	0 ₺
ИТОГО ЗА 3 МЕСЯЦА	630 000 ₺	400 000 ₺	99 990 ₺
	ЭКОНОМИЯ ЗА 3 МЕСЯЦА		до 530 000 ₺
	ЭКОНОМИЯ ЗА ГОД		до 2 120 000 ₺

Дополнительные преимущества

	Тендерный специалист в штате	Фрилансер удаленно	Тендерный отдел «под ключ»
Наличие резервных сотрудников (болезнь, отсутствие, срочное участие в большом количестве закупок и обзвон большого объема лидов, любой прочий форс-мажор)	Нет	Нет	Да
Риск отклонения или пропуска тендера (специфичный тендер со сложной документацией с которой не сталкивался конкретный специалист)	Да	Да	Нет
Быстрый запуск и получение результата через 1 день после начала обзвона (создание собственного кол-центра или отдела продаж требует высокой экспертности и огромных трудозатрат. При этом как правило создание и запакровка нового канала продаж через обзвон занимает от 2 до 3 месяцев без каких либо гарантий в результате)	Нет	Нет	Да
Дополнительные контракты без участия в тендерах (Доступ в “Базу Заказов” предоставляет данные с сотен сайтов и досок объявлений о частных заказах, контактов победителей тендеров и прямых запросов от крупных коммерческих холдингов)	Нет	Нет	Да
Ответственность за результат (штатный сотрудник зарабатывает за то что ходит на работу, мы же зарабатываем только когда получаем % с успешных контрактов)	Нет	Нет	100% по договору

Сравнение с конкурентами по обзвону

на примере тарифов на 3 месяца

Услуги	 КОНТАКТ	 RECORD SALES group	 OLINE	 INFOTELL	 БАЗА ЗАКАЗОВ ПОИСКОВАЯ СИСТЕМА
Предоставление доступа к "Базе Заказов"	нет	нет	нет	нет	да
Подготовка и отладка скрипта	от 10 000 ₹	да	да	от 18 500 ₹	да
Анализ ниши и поиск целевой аудитории	да	да	нет	нет	да
Сбор и предоставление базы контактов	от 10 000 ₹	да	нет	нет	да
Подготовка презентации в pdf	нет	нет	нет	нет	да
Отправка писем с презентацией потенциальным заказчикам	нет	нет	нет	нет	да
Отправка писем и горячих лидов в CRM в режиме онлайн	да	нет	да	от 11 500 ₹	да
Количество исходящих звонков включенных в тариф	6 000 звонков	1 000 диалогов	3000 минут	9000 минут	4000 успешных диалогов
ЦЕНА	198 000 ₹	240 000 ₹	от 159 000 ₹	от 150 000 ₹	99 990 ₹ (50% от тарифа)
Вознаграждение с заключенных контрактов	нет	нет	нет	нет	от 0,25 до 1%

Сравнение с конкурентами по тендерам

на примере тарифов на 6 месяцев

Услуги	 ВТЕНДЕРЕ.РФ	 КонтурЗакупки	 СБИС	Агентство тендерного сопровождения	 БАЗА ЗАКАЗОВ ПОИСКОВАЯ СИСТЕМА
Настройка рабочего места, регистрация в ЕИС	в тарифе	6 000 ₺	5 000 ₺	в тарифе	в тарифе
Поиск закупок	2 раза в неделю	в режиме онлайн	10 000 ₺	раз в сутки	в режиме онлайн
Подготовка заявок и участие	безлимит	25 закупок	от 5 100 ₺	безлимит	безлимит
Оформление линии факторинга (авансирование)	нет	нет	нет	нет	есть
Частные заказы и прямые запросы без тендеров	нет	нет	нет	нет	есть
Отборы поставщиков от собственных партнеров	нет	нет	нет	нет	есть
Контакты победителей тендеров	нет	есть	есть	нет	есть
Заполнение сложных форм	от 5 000 ₺	от 10 000 ₺	от 10 000 ₺	от 7000 ₺	от 3000 ₺
Сметный расчет контрактов	нет	нет	нет	нет	от 1000 ₺
ЦЕНА	130 000 ₺	97 000 ₺	от 10 000 ₺ за каждый тендер	240 000 ₺	99 990 ₺ (50% от тарифа)
Вознаграждение с победы	1%	1%	по согласованию	до 3%	от 0,25 до 1%

Подведем итоги и перечислим основные выгоды и преимущества:

+ Вы легко зайдете на рынок тендеров и холодных звонков
без лишних затрат и хлопот

+ Обеспечите стабильный поток контрактов
уже в первый месяц

+ Получите эксклюзивные заявки в «Базе Заказов»
без участия в торгах

+ Сэкономите до 2 млн. рублей в год
и не будете зависеть от рекламы

БИЗНЕС БУДЕТ РАСТИ!

выручка, прибыль и общая
результативность увеличиваться,
а издержки и расходы сокращаться.

Часто задаваемые вопросы

? Какие гарантии вы даете и какую ответственность несете?

Мы гарантируем по договору, что полностью подготовим вашу компанию к тендерам и звонкам, будем участвовать во всех подходящих закупках и производить массовый обзвон, количество заказов будет зависеть от вашей сферы и цены в ходе торгов, которую вы дадите.

? Возможна ли ежемесячная оплата или тестовый период?

Минимальный тариф на квартал, так как наши затраты на запуск проекта обходятся около 120 000 ₹ - это уже больше стоимости тарифа - мы не работаем в убыток, но и не берем всю оплату вперед, получая доход главным образом с вознаграждений по факту.

? Сколько лидов в итоге я получу?

Средняя конверсия в лид около 10%, максимально до 23%. В рамках тарифов мы считаем только состоявшиеся диалоги - соответственно 10% от того пакета диалогов, который включен в тариф и будет примерным количеством лидов которое вы можете получить.

? Сколько тендеров я выиграю и в итоге заключу контрактов?

Как правило средняя статистика побед около 20% от общего количества участия. Мы можем участвовать до 20 раз каждый месяц и соответственно, выигрывать до 5 контрактов ежемесячно. Все будет зависеть исключительно от вашей активности!



? У меня несколько направлений, мне покупать отдельные тарифы?

В зависимости от тарифа мы можем сопровождать от 1 до 3 юридических лиц, связанных по директору или учредителю. Дополнительные юридические лица оплачиваются дополнительно по согласованию сторон.

? Я смог найти компанию, у которой услуги дешевле!

Всегда найдется что-то дешевле, вопрос в результате который вы получите. Любой адекватный предприниматель знает - бесплатный сыр только в мышеловке, а за качество и результат всегда нужно платить! При этом только у нас есть эксклюзивные контракты без торгов...

? Давайте вы найдете нам первый контракт и мы с него вам заплатим)

По началу, мы уже работаем в убыток - наши расходы на запуск нового проекта "под ключ" гораздо больше, чем начальная стоимость тарифа, окупается проект только после получения вознаграждений за успешно заключенные контракты, которые вы будете платить только по факту положительного результата. Проще говоря, вначале вы оплачиваете только подготовку, а зарабатываем мы вместе!

? А если мы вообще ничего не выиграем и найдем после обзвона?

Такое может быть только гипотетически и на практике ни разу не встречалось, потому что любой действующий бизнес имеет своих целевых заказчиков, и если ваша ценовая политика "в рынке" - переживать не о чем.



Ваши клиенты в 1 клике от вас!

Закажите личную консультацию

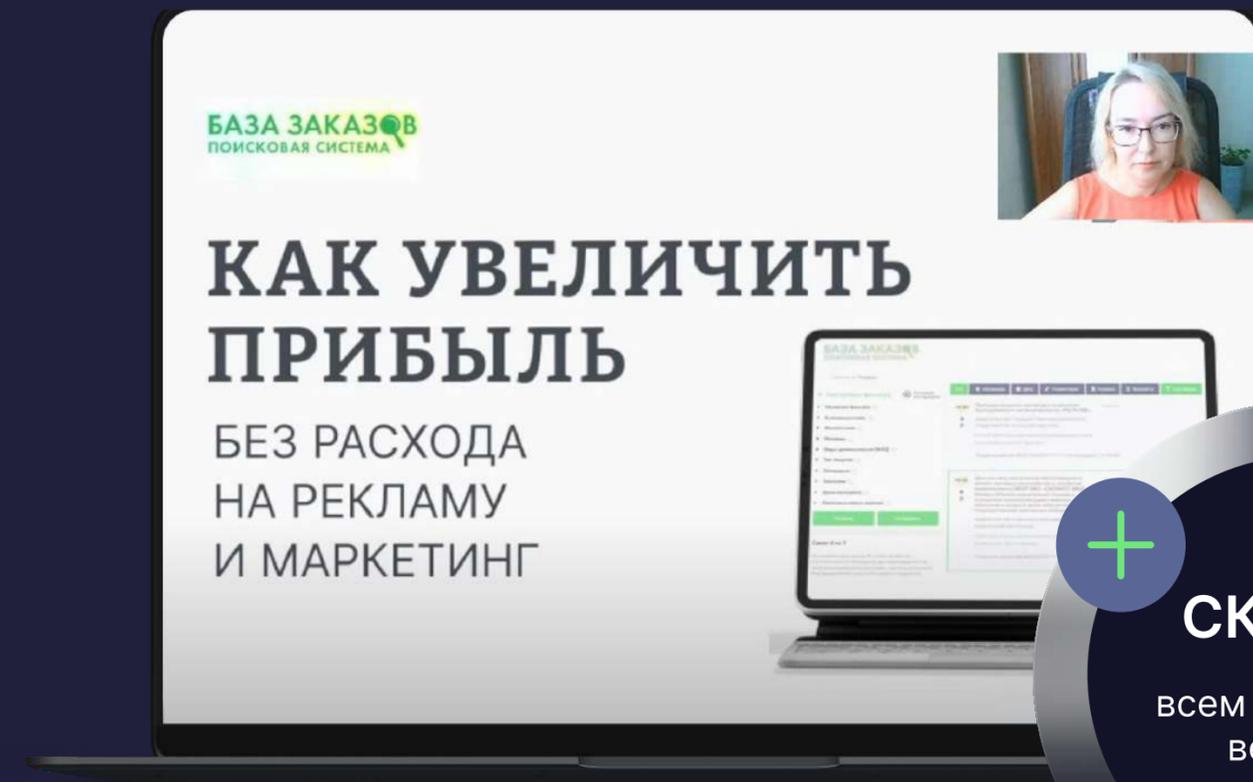
Получите бесплатный анализ вашей отрасли и ответы на все вопросы

ЗАКАЗАТЬ КОНСУЛЬТАЦИЮ ЭКСПЕРТА

Запишитесь на вебинар

Получите в подарок набор из 7 супер-полезных чек-листов и инструкций для увеличения продаж до 2х раз за 1 месяц без расходов на рекламу

ЗАПИСАТЬСЯ НА ВЕБИНАР



Спикер - Мельникова Светлана

Директор департамента продаж
Более 12 лет опыта в гос закупках, под руководством выиграно более 350 контрактов на сумму более 700 млн. руб.

www.bazazakazov.ru

✉ 8 800 100-35-77 ✉ info@bazazakazov.ru



*более 5000 скачиваний в год

ООО «ЦЕНТР ПОДДЕРЖКИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА»

ИНН: 2311231950 КПП: 237001001 ОГРН: 1172375015537 ОКПО: 06893039 ОКОГУ: 4210014 ОКОПФ: 12300

Р/С: 40702810309500000938 К/С: 30101810745374525104 БИК: 044525104 БАНК: ООО "Банк Точка"

ЮРИДИЧЕСКИЙ АДРЕС: 350020, г. Краснодар, ул. Дзержинского, д. 14 (здание Управления по капитальному строительству)

ПОЧТОВЫЙ АДРЕС: 350000, г. Краснодар, абонентский ящик 5656